

Business Developer

COMPETENCES

Commerciales

- Identifier les cibles à potentiel et les circuits de décision au sein des entreprises ciblées
- Élaborer les plans de compte clients : cartographie des comptes, définition de la stratégie commerciale
- Prospecter et conquérir de nouveaux clients par des visites sur le terrain et/ou à distance
- Négocier avec les clients sur les prix, les délais et les quantités
- Animer, accompagner et encadrer les équipes commerciales
- Participer au recrutement des ressources humaines adéquates pour les missions

Management

- Gestion d'une équipe commerciale
- Coaching des consultants (suivis, formations, développement carrière)

Digitales & Informatiques

- Culture IT
- Diplôme Universitaire de Technologie, Option informatique de Gestion

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Janv 2019 à ce jour : Consultante en développement commercial et marketing

- Définition d'une stratégie de gestion et de fidélisation client
- Définition des KPIs et conception de dashboard

Juin 2014- Dec 2018 : Business Relationship Manager

- Prospection, Référencement et développement du compte client
- Développement & présentation des offres packagées

Clients

Ata consulting

Réalisations

✓ 2M€ annuel réalisé, signatures de forfaits

Mai 2012- Mai 2014 : Responsable commercial

- Analyse du marché, découverte des opportunités
- Animation commerciale de l'activité dans le domaine bancaire

Clients

YXENE

Réalisations

✓ Cartographie des comptes, recrutement des consultants

Mai 2010- Mai 2012 : Account Manager BNP PARIBAS

- Développement commercial du compte et de ses filiales.
- Vente de forfaits et offre progicielle Monétique (Stecard),
- Accompagnement dans la mise en œuvre de centres de services.

Clients
STERIA, SSII

Réalisations

- ✓ Objectifs 6M€ annuel- réalisé : 11M€ annuel

Mars 07 à Avril 10 : ATOS ORIGIN Intégration

- Vente de projets de massification et AT Groupées.

Clients
Société Générale

Réalisations

- ✓ 7M€ annuel

FORMATIONS

- 1997 Formation Commerciale chez Euridis Formation, Formations internes chez Sopra.
- 1988 Diplôme Universitaire de Technologie, Option informatique de Gestion, Institut Universitaire de Technologie de Bordeaux