

Administration des ventes PMO

COMPETENCES

Commerciales

- Accompagner les clients dans leurs projets d'investissement
- Contractualiser (prêts et déblocage de fonds)
- Elaborer les propositions commerciales
- Mettre en place un planning de suivi d'opportunités
- Prospecter en proposant les produits et services adaptés
- Reporting réguliers de son activité

Digitales & Informatiques

- Néo & Mysys (BPCE)
- CifaWeb+Altoffice (Courtage)
- Projets informatiques

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Juin 2019 - Janv 2021: Analyste Crédits

- Prospecter de nouveaux partenaires d'affaires pour des produits bancaires
- Accompagner les clients dans leurs projets d'investissement en leurs. Proposant les produits et services adaptés

Clients

Cabinet LFC

Réalisations

✓ Financement jusqu'à 3 M€

Juil 2015 - Juin 2019: Chargé de Financement

- Mettre en place les contrats de prêts et déblocage de fonds
- Assister l'équipe informatique dans le déploiement du nouveau SI Mysys

Clients

CRÉDIT FONCIER

Réalisations

✓ Accompagnement avec succès

Avr 2014 - Juin 2015: Analyste Crédit ACPL

- Assister les équipes commerciales dans les normes d'engagement de dossiers
- Présenter les dossiers en comité régional de prêts

Clients

Crédit agricole

Réalisations

✓ Gestion de dossiers au-delà de 1M€

FORMATIONS

- 2020 Certification MIOBSP ORIAS (intermédiaire en opérations de Banques)
- 2013 - 2014 Master 2 Finance- Banque / Université de Reims
- 2012 - 2013 Maitrise Monnaie-Finance / Université de Paris 2
- 2018 VISA DCI (Directives UE Crédit Immobilier)